

(PUR)e Leidenschaft am Neukundenaufbau.

Wir entwickeln und fertigen an unserem Firmenstandort in Böblingen hochtechnologische Elektrogießharze auf Basis von Polyurethan (PUR) für die Elektro- und Elektronikindustrie. Unsere Produkte bieten den sensiblen elektronischen Bauteilen eine Schutzfunktion vor hohen Temperaturen, elektrischen Durchschlägen, physikalischen Einwirkungen sowie Feuchtigkeit und Chemikalien. Unser Alleinstellungsmerkmal sind thermisch optimierte und temperaturreduzierende Vergusslösungen im Bereich E-Mobility und Akkutechnologie zur Steigerung der Dauerleistung und Kapazität. Als Jungunternehmen stehen wir ständig vor neuen Herausforderungen und suchen daher für den weiteren Ausbau unseres Vertriebes einen hochmotivierten

Account Manager Polyurethan Vergusslösungen (m/w)

Ihr Aufgabengebiet

- B2B Neukundenakquise und Leadgenerierung
- Kontaktaufbau und Kontaktpflege zu Entscheidern in den Unternehmen
- Terminierung und aktive Kundenbesuche sind fester Bestandteil Ihrer Arbeitswoche
- Souveränes Führen von Verkaufsgesprächen und technische Erstberatung
- Kaufmotivation erkennen und Verkaufsstrategie ausarbeiten
- Produktempfehlung, Angebotsausarbeitung, Bemusterung erstellen und eng nachfassen
- Fokussierter Verkaufsabschluss und Vertragsausgestaltung mit Unterstützung des Key-Account-Managers
- Aktives Eigencontrolling und Pflege der Kunden im CRM-System
- Zentraler Ansprechpartner des Kunden im Verkaufsprozess

Ihr Profil

- Sie lieben den Vertrieb
- Sie sind hochmotiviert sich einen eigenen Kundenkreis aufzubauen und von den Ergebnissen durch Leistungsanreize zu profitieren
- Sie haben ein sicheres Auftreten im Umgang mit Kunden, ausgeprägte kommunikative Fähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Sie zeigen eine hohe Reisebereitschaft
- Sie haben erste Erfahrungen im Bereich Vertrieb Adhesive oder eine hohe Lernbereitschaft und Interesse sich in die „Welt der Gießharze“ einzuarbeiten

Ihre Ausbildung

- Technische/Kaufmännische Ausbildung oder Studium

Unser Angebot

Wir bieten ein Arbeitsklima mit freiem Gestaltungsraum in einem innovativen jungen Vertriebsteam. Die abwechslungsreichen Tätigkeiten erlauben vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten. Durch attraktive Leistungsanreize fördern wir gerne das Engagement im selbstverantworteten Vertriebsausbau.

Ihre Bewerbung

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung an bewerbung@copaltec.de zu Händen Frau Stefanie Hartwig, Kaufmännische Geschäftsführerin - unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und der Nennung Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.